

Průběh obhajoby bakalářské práce: Negotiation skills in business: A survey of Czech companies to find out its importance in international business

1. Jaké jsou typické výzvy při práci s partnery, jaká je to práce? Prosim nasirnit vseobecne i specifické.
 2. Jaký je váš osobní důjem z vaší studijní práce?
 3. Popište krátkce nejdůležitější vyjednávání schopnosti používané v jednáních.
1. V tabulce na str. 18 ukazujes "uncertainty avoidance," se teska republika ma pomerne vysoky index se vyhýbáním nejistoty (high uncertainty avoidance index). Ma se nejake důvody proč? může důvodem bylo mit nejake spojení se situací dalších po-hornistických státi v soucasné době.

Práce v anglickém jazyce
Obhajoba vedena v anglickém jazyce.

SOUHLASÍ S ORIGINALÉM

Klasifikace:

... výborně

Datum obhajoby:

1. června 2016

Ivanna Mišková

podpis zkoušejícího